## Inhaltsverzeichnis

G	eleitu	ort		V
$V_{i}$	orwoi	rt zur 1	1. Auflage	IX
$V_{i}$	orwoi	rt zur 2	2. Auflage	XV
$V_{i}$	orwoi	rt zur 3	3. Auflage	XVII
1	Cas	e Man	agement – Das Handlungskonzept	1
	1.1	Case	Managementdefinition	1
	1.2	Was i	ist der Fall?	2
	1.3	Notw	rendige Bestandteile des Case Managements	3
		1.3.1		4
		1.3.2	Assessment	4
		1.3.3	Serviceplanung	5
		1.3.4	Leistungssteuerung	5
		1.3.5	Angebotssteuerung	5
			nsionen des Case Managements	6
	1.5		tionen des Case Managements	10
		1.5.1	Die Advocacy-Funktion.	10
			Die Broker-Funktion	11
			Die Gate-Keeper-Funktion	13
			Die Social Support-Funktion	14
			Die besondere Funktion von Advocacy	16
			konomische Funktion von Case Management	18
		1.6.1	Verteilungs- und Zuweisungsfunktionen zwischen den	
			Dimensionen des Case Managements	18
			Die ökonomischen Funktionen in der Fallsteuerung	22
	1.7 Koordination und Kooperation als Aufgaben des Case			
		agements	23	
	1.8	Entstehungsgeschichte des Case Managements		27
		1.8.1	1 0	27
		1.8.2	Anwendungsbereiche von Case Management in Deutsch-	
			land, Österreich und der Schweiz	28

		nzepte, Begriffe und Sprache im Case Management
	2.1	7 7 7 7 7 7 7 7 7 7 7 7 7 7 7 7 7 7 7 7
		Fallmanagement
		Care Management
	2.4	Makro-, Meso- und Mikroebene - die Dimensionen des Case
		Managements
	2.5	Verwandte Begriffe
		2.5.1 Managed Care
		2.5.2 Disease Management
		2.5.3 Behandlungspfade, Clinical Pathways
		2.5.4 Utilization Review
	2.6	Regionalisierte Versorgung
		2.6.1 Integrierte Versorgung
		2.6.2 Versorgungsintegration
		2.6.3 Gesundheitskioske
		2.6.4 Patientenlotsen
	2.7	
	2.8	Das Case Managementmodell
3	Die	Klärungsphase - die passenden Fälle für das Case Management
		Einführung
	3.2	Begriffe der Klärungsphase
		3.2.1 Outreach (Access)
		3.2.2 Case Finding
		3.2.3 Intaking
	3.3	Besondere Bedeutung der Klärungsphase
		3.3.1 Auswahlprinzip: Alle Fälle sind CM-Fälle (ohne externe
		Vorauswahl)
		3.3.2 Auswahlprinzip: Im Verlauf festgestellte Fälle werden Case
		Managementfälle
		3.3.3 Auswahlprinzip: Auswahl nach vorgesehenem Vermitt-
		lungsangebot
		3.3.4 Auswahlprinzip: Eine oder mehrere bestimmte Zielgrup-
		pen erhalten Case Management
		3.3.5 Auswahlprinzip: Organisations- beziehungsweise finanzie-
		rungsspezifische Kriterien
		3.3.6 Auswahlprinzip: Wunsch der Beteiligten
		3.3.7 Auswahlprinzip: Fallspezifische Kriterien
	3 4	Modellhafte Lösungen zur Bestimmung von Fallauswahlkriterien
	٥.1	3.4.1 Definition von Fallauswahlkriterien, Regeln mit anschlie-
		ßender Prozessmodulation
		3.4.2 Fallauswahl als Bestandteil eines durchgängig festgelegten
		Fallbearbeitungsprozesses
		3.4.3 Auswahldimensionen mit Positiv- und Negativkriterien

		3.4.4	Zuordnungskriterien zu unterschiedlichen Zeitpunkten			
			im Bearbeitungsprozess			
		3.4.5				
			Regeln			
			prüfung der Case Findingkriterien			
		3.6 Beziehungsgestaltung in der Klärungsphase				
	3.7	Umga	ang mit Zwangskontexten			
		3.7.1				
		3.7.2	O			
		3.7.3	0			
		3.7.4				
		3.7.5	0 0			
		_	Zwangskontext			
	3.8	Gesprächsführung und Beziehungsgestaltung im Case				
			gement			
		3.8.1	8			
		3.8.2	1 8 81			
			Managements			
		3.8.3	1			
			Interdisziplinarität			
		3.8.5	Moderation			
4	Das	Das Assessment – die Fälle richtig einschätzen				
	4.1	Einfü	hrung			
	4.2	Quali	tätsansprüche im Assessment			
			Organisation			
		4.2.2	Qualifikation			
		4.2.3	Haltung			
	4.3	Inhal	te des Assessments			
	4.4	Assessment als Matrixorganisation				
	4.5	Instrumente des Assessments				
	4.6	5 Das Assessment der Ressourcenlage – der Ressourcenraum				
	4.7	Das A	Assessment der Komplexität			
		4.7.1	Ziritararian aria z ciritar in variación arc v craacconzangen			
			im Umgang mit Komplexität			
		4.7.2	Das Problemnetz			
	4.8		en des Assessments			
		4.8.1	Diagnosen schaffen Realitäten			
		4.8.2	Eigeninteresse der Durchführenden			
		4.8.3	Partielle Assessments			
		4.8.4	Innerorganisatorischer Widerstand gegen			
			Assessmentverfahren			
		4.8.5	Reduzierung von Assessments bei Langzeitfällen			
		4.8.6	Asymmetrie zwischen Spezialist und Klient			

5	Serviceplanung – Strategieentwicklung für den Fall			
			hrunghrung	153
		5.1.1	Serviceplanung – die strategische Einheit im Case	
			Managementablauf	153
		5.1.2	Die Teilbereiche der Serviceplanung	154
			Beteiligte und ihre Rollen im Serviceplanverfahren	160
	5.2		urcen – die Freiheitsgrade der Hilfeplanung	163
			odisches Vorgehen bei der Hilfeplanung	167
		5.3.1		167
		5.3.2		171
		5.3.3	Methodik der Zielentwicklung	176
		5.3.4	Fehler bei der Serviceplanung	190
		5.3.5	Unvollständige Serviceplanung	191
		5.3.6		193
	5.4		rakte im Case Management	194
6	Lin	king –	Vermittlung und Vernetzung von	
			zungsangeboten	197
	6.1	Einfül	hrung	197
			ermittlung und Anpassung von Angeboten	198
			Vorbereitung	198
			Vermittlung	198
			Anpassung	199
			Fallbezogene Vernetzung	199
	6.3	.3 Die vier Beziehungsperspektiven im Linking		
				200
			liche Beziehung zwischen dem Case Manager und dem	
			Klienten	201
		6.3.2	Beziehungsperspektive b): Vermittlung und Anpassung	
			von Angeboten	205
		6.3.3	Beziehungsperspektive c): Vernetzung der Kooperations-	
			partner	218
		6.3.4		
			arbeit mit den Anbietern	226
		6.3.5	Unvollständiges Linking	230
7	Mo	nitorir	ng, Abschluss und Langzeithilfen	233
	7.1			
	7.2			
	7.3		cacy – die Position des Case Managements absichern	234 237
	7.4		lination und Kooperation im Monitoring	243
		7.4.1	Zusammenarbeit mit den Akteuren	243
			Umsetzung des Servicenlans	253

	7.5	Erkennen im Monitoring				
	7.5	7.5.1 Relevante Veränderungen erkennen				
		7.5.2 Strukturrelevante Ereignisse sammeln und weitergeben				
	7.6	Reassessment				
		Verantwortlichkeiten im Monitoring				
	7.8					
	7.9					
		7.9.1 Stellung des Case Managements				
		7.9.2 Umgang mit Konflikten				
		7.9.3 Negative Kommunikation				
	7.10	Case Management mit Langzeitfällen				
	7.11	Abschluss und Entpflichtung				
		7.11.1 Ungeplante Beendigungen				
		7.11.2 Inhaltlich begründete Beendigungen oder Wechsel				
		7.11.3 Entpflichtung – Haltung und Schritte bei der Beendigung				
		von Case Managementfällen				
		7.11.4 Risikomanagement				
		7.11.5 Abschlussbericht				
8		valuation – Den Fallablauf rückblickend verstehen und bewerten				
	8.1	Einführung				
		Anlässe und Ziele in der Evaluation von Case Management				
	8.3	Externe Anlässe und Ziele für die Evaluation von Case				
		Management				
		8.3.1 Rechenschaftslegung				
		8.3.2 Öffentlichkeitsarbeit				
	8.4	Beziehungsorientierte Anlässe und Ziele für die Evaluation von				
		Case Management				
		8.4.1 Kooperationsentwicklung				
	o -	8.4.2 Partizipation				
	8.5	Interne Anlässe für die Evaluation von Case Management				
		8.5.1 Organisationsentwicklung nach der Systematik des				
		Turtle-Prozessmodells				
		8.5.2 Fachliche Reflexion				
9	Syct	temsteuerung im Case Management				
	9.1					
		Systemsteuerung als Angebotssteuerung und				
	7.4	Angebotsentwicklung				
		9.2.1 Notwendige Festlegungen zur praktischen Umsetzung				
		der ereignisinduzierten Systemsteuerung				
		9.2.2 Systematisierung der Zusammenhänge zwischen Fall-				
		und Systemsteuerung				
	93	Systemsteuerung als Kongruenzleistung				
	7.0	of ottomoration and moration according				

## Inhaltsverzeichnis

9.4 Probleme bei der Systemsteuerung	327
9.4.1 Überlagerung durch Organisation und Politik	327
9.4.2 Kooperationsprobleme	327
9.4.3 Wie viel Fälle braucht Systemsteuerung?	329
Literatur	331
Stichwortverzeichnis	
Der Autor	341